

إستراتيجيات تقييم العطاءات ومهارات التعاقد

بتاريخ

الرسوم (\$) ٣٢٠٠

صلالة

٣٠ مايو - ٣٠ مايو ٢٠٢٤

[سجل الآن](#)

الهدف العام:

تزويد المشاركين بالمفاهيم والمعلومات الحديثة في مجال المشتريات، وكيفية اتهام المراسلات التجارية والتفاوض والتعاقد بالشراء من خلال القواعد المنظمة للشراء الداخلي والخارجي؛ التنظيم الإداري لجهاز المشتريات والتنظيم الداخلي لإدارة المشتريات، التشريعات واللوائح المنظمة للشراء الداخلي والخارجي، اختيار مصادر الشراء الخارجي ودراسة القروض والمفاضلة بينها، نظم المعلومات واستخدام الحاسب في مجال الشراء

المستهدفون:

- مدراء الدوائر و رؤساء الاقسام .
- مشرفي ومسؤولي العطاءات والعقود والمشتريات

المحتويات:

- التنظيم الإداري لجهاز المشتريات والتنظيم الداخلي لإدارة المشتريات
- التشريعات واللوائح المنظمة للشراء الداخلي والخارجي
- اختيار مصادر الشراء الخارجي ودراسة القروض والمفاضلة بينهما
- نظم المعلومات واستخدام الحاسب في مجال الشراء
- مراحل العملية التفاوضية والإجراءات اللازمة
- الإستراتيجيات المختلفة للتفاوض وتكتيكات التفاوض الفعال
- المسائل الجوهرية والتفصيلية الواجب مراعاتها في العقد
- مرحلة التعاقد
- إعداد العقود الإنشائية الدولية

أساليب التدريب:

- المحاضرات القصيرة
- الحوار والنقاش
- التمارين الفردية والجماعية
- التدريبيات العملية
-

00201102843111 

info@minaretc.org 

www.minaretc.org 